

Export für die Geschäftsleitung – Risiken kennen / Chancen nutzen

Eine strategische Ausrichtung des Exportgeschäfts kann spürbare Wettbewerbsvorteile mit sich bringen. Voraussetzung dafür ist aber, die entsprechenden Stellhebel zu kennen, sie zielgerichtet einzusetzen und kontinuierlich „up-to-date“ zu bleiben. Häufig sind aber diese handelspolitischen Instrumente unbekannt oder werden nicht optimal genutzt.

Informieren Sie sich in einem ausgewähltem Teilnehmerkreis über die Risiken im Exportgeschäft und finden Sie heraus, ob Sie die Chancen im Exportgeschäft wirklich bereits in vollem Umfang nutzen.

Die Referenten verfügen aus Sicht eines Großkonzerns, verschiedener mittelständischer Unternehmen und aus der Beratung über jahrelange Erfahrung, wie mögliche negative Folgen im Vorfeld vermieden werden können.

Seminarziel:

Das Seminar vermittelt wertvolle Tipps zu den organisatorischen Möglichkeiten, die Risiken deutlich zu verringern und zu beherrschen. Möglichkeiten zum Austausch im angenehmen Ambiente des Schlosses Solitude in Stuttgart runden die Veranstaltung ab.

Inhalt:

- **Das Exportgeschäft aus handelspolitischer und strategischer Sicht**
- **Rechtliche Rahmenbedingungen für Exportgeschäfte**
 - Vorgaben der nationalen und europäischen Exportkontrolle
 - Exkurs: US Exportkontrolle
 - Identifizierung sensibler Lieferungen und Kunden
 - Sanktionsregime / Adressaten des Sanktionsregimes
- **Internal Compliance Program: Integration der Exportkontroll-Vorgaben in die unternehmerischen Prozesse**
- **Lieferbedingungen im Außenhandel - wirtschaftlich und rechtlich betrachtet**
 - Rechtliche Aspekte
 - Unternehmerische Herausforderungen
- **Export Business und Embargos: Chancen und Herausforderungen**
 - Embargo-Compliance: Fallstricke und Hürden
 - Aufhebung des Iran-Embargo: Chancen und Risiken für Unternehmen
- **Instrumente zur Risikominimierung im Bereich Zoll- und Außenwirtschaft aus Sicht der Geschäftsführung**
 - Absicherung des Unternehmens und der Geschäftsleitung
 - Rechtliche Aspekte

Damit Sie immer einen Schritt voraus sind:

IHK-Exportakademie



Ansprechpartner:
Faye Schikodsky

Telefon: 0711/2005-1443
Telefax: 0711/2005-601364
E-Mail:
Faye.schikofsky@ihk-exportakademie.de

IHK-Exportakademie GmbH
Jägerstraße 30
70174 Stuttgart

Telefon: 0711-2005-1364
Telefax: 0711.2005-601189
Email: info@ihk-exportakademie.de
Internet: www.ihk-exportakademie.de

Zielgruppe:

Geschäftsführer von exportorientierten Unternehmen

Termin: 17.07.2017

Zeit: 10:00 – 17:00 Uhr

Ort: Schloss Solitude
Solitude 1
70197 Stuttgart

Referent: Dr. Philip Haellmigk, LL.M. ist Rechtsanwalt. Er leitet eine national und international tätige Kanzlei mit Spezialisierung auf die Bereiche Außenhandel, Exportkontrolle, Compliance und Commercial.

Thomas Stühle ist ehemaliger Zollbeamter des gehobenen Dienstes und war sowohl bei verschiedenen Großkonzernen als auch bei einem mittelständischen Unternehmen Zoll- und Exportkontrollbeauftragter.

Kosten: 970,00 Euro zzgl. MwSt.

Anmeldeschluss: 30.06.2017

Ansprechpartner:
Faye Schikofsky

Telefon: 0711/2005-1443

Telefax: 0711/2005-601364

E-Mail:

Faye.schikofsky@ihk-exportakademie.de

IHK-Exportakademie GmbH

Jägerstraße 30
70174 Stuttgart

Telefon: 0711-2005-1364

Telefax: 0711.2005-601189

Email: info@ihk-exportakademie.de

Internet: www.ihk-exportakademie.de